

# DENİZYOLUNUN DÜNÜ BUGÜNÜ

” Deniz, kanal, demiryolu, liman projeleri göz önüne alındığında Türkiye, denizyolu, karayolu ve demiryolu rekabetinde adaletli bir lojistik alt yapı kurarak tüm modlardan etkin fayda sağlamaya çalışıyor.

Önemli denizyolları ve limanlar tarihin her sahnesinde ülkelerin egemenlik kurmak istediği alanlar olmuştur. Ülkeler egemenlik kurduğu bu noktalarda ekonomik ferahlık elde etmiştir. Ayrıca geçiş güzergâhlarına sahip ülkeler diğer toplumlara karşı askerî üstünlük sağlamışlardır. Geçiş merkezlerine sahip olmayan ülkeler tarih boyunca yeni ticaret yolu olarak kullanacakları denizyolları aramışlardır.

Akdeniz ticaretinin; Selçuklular'ın, devamında Osmanlılar'ın eline geçmesi, Avrupalılar'ı Kıta Afrikası'nın -en güneyi- Ümit Burnu'nu keşfetmeye itmiş, dolayısıyla Akdeniz ticareti Ümit Burnu'na kaymıştır. Ticaret güzergâhlarının değişmesi Avrupa'yı zenginleştirmiş, Osmanlı coğrafyasını da zarara uğramıştır. Osmanlı Devleti'nin ticaret yollarını canlandırmak için Avrupalı ülkelere vergisiz ticaret sağlayarak kapitülasyonlar vermesi bu sebeple olmuştur.

Avrupalı ülkelerin Ümit Burnu'nu dolaşarak sömürgeleri Hindistan'a ve Afrika'ya ulaşmaları başta gayet olumlu iken zamanla mesafeler oldukça uzun gelmiştir. Bunun sonucu Akdeniz'den Kızıldeniz'e kestirme yol olan Süveyş'e demiryolu güzergâhı oluşturmuşlardır. Daha sonra kesintisiz ticaret için Süveyş Kanalı'nı açmışlardır. Böylece Ümit Burnu önemini kaybetmiş, Cebelitarık Boğazı büyük önem kazanmış, ticaret tekrar Akdeniz'e yönelmiştir. Osmanlı Devleti; dinî görünümü Hicaz Demiryolu ve Alman ortaklı Bağdat Demiryolu ile Süveyş'e alternatif geçiş merkezi oluşturmak istemiştir.

Tarihte büyük bir satranç karşılaşmasına sahne olan Osmanlı coğrafyası I. Dünya Savaşı ile sonuçlanan lojistik mücadeleye zemin oluşturmuştur. Bu durum lojistik yönünden,



**ÖMER SAÇAR**

Lojistik Eğitimcisi

denizyolunun demiryoluna karşı bir tür mücadelesi gibidir. Birden fazla taşımacılık türünün kullanılması olarak tanımlanan kombine taşımacılığın temelleri bu mücadelenin sonucudur.

Günümüzde taşıma modlarının mücadelesi deniz-demir şeklinde tekrarlanmaktadır. 21. Yy'da dünyanın en büyük üreticisi konumuna çıkan Çin, doğal enerji ithalatçısı olurken, ürettiği mallar açısından büyük bir emtia ihracatçı haline gelmiştir. 2013 senesinde İpek Yolu'nu yeniden canlandırmak ve dünya ekonomisine yeni bir yön vermek amacıyla ilan ettiği Tek Kuşak Tek Yol projesi ülkeler arası ticaret savaşlarını başlatırken, taşıma modlarını da birbiri ile rekabet eder hale getirdi. Bu durum 19. Yy'ın İngiltere-Almanya ticaret mücadelesini ve

Osmanlı'nın da içinde bulunduğu -I. Dünya savaşı ile sonuçlanan- Süveyş Kanalı- Bağdat-Hicaz Demiryolu rekabetini hatırlatmaktadır.

Süveyş güzergâhı ile yapılan Uzakdoğu-Avrupa taşımacılığına alternatif olabilecek en uygun rotanın, Türkiye'den başlayan ve Çin'e ulaşan Hazar geçişli Orta Koridor olduğu aşikar.

Orta Koridorun savunucusu Türkiye'nin lojistik ve ticaret mücadelesinde Karasu, Filyos Limanları, Kanal İstanbul, Yavuz Sultan Selim-Otoyolu-Demiryolu ve Osmangazi köprüleri, 18 Mart Çanakkale Köprüsü-Otoyolu, Avrasya Tüneli, Bakü-Tiflis-Kars Demiryolu, Edirne-İstanbul Demiryolu, İstanbul-Ankara-Sivas Demiryolu, gibi dev projelerin, doğru planlandığında Kuşak ve Yol Projesi'ne alt yapı katkısı sağlayacaktır.

Günümüzün mevcut ve önerilen ticaret güzergâhlarında denizyolları ana kullanım alanına sahip olurken, ticareti ve taşımacılığı etkin kılmak için otoyol, demiryolu ve liman gibi projeler bütün olarak düşünülmektedir.

Deniz, kanal, demiryolu, liman projeleri göz önüne alındığında Türkiye'nin denizyolu, kara ve demiryolu rekabetinde adaletli bir lojistik alt yapı kurarak tüm modlardan etkin fayda sağlamaya çalıştığı düşünülebilir.

Limanlar bir ülkenin dünyaya açılan kapılarıdır. Deniz bağlantısı olmayan hiçbir devlet, büyük medeniyet ve imparatorluk kuramamıştır. Büyük ekonomi olmanın gereği, dünyaya açılan dev kapılarının olması, arkasında bu kapıların besleyecek, ticarete avantaj sağlayacak, maliyetleri düşürecek demiryolu, otoyol bağlantılarının olmasıdır. Denizyolları ölçek ekonomisinin getirdiği avantajla her zaman ticaretin vazgeçilmezidir. Bu durum ticaretin vazgeçilmez olmaya devam edecektir.

# SGS TransitNet ilk günden bu yana gücüne güç katıyor

140 yıllık geçmişe, dünya genelinde yapılmış 2.600 ofis ve 93.000'den fazla çalışana sahip olan SGS Grubu'nun üyesi olan SGS TransitNet, 22 anlaşmalı partneri ile müşterilerine 7/24 hizmet vermektedir. Taşımacılık sektörünün en büyük firmalarının uzun yıllardır tercih ettiği SGS TransitNet'in hizmet kalitesi ISO 9001:2015 ve ISO 27001:2013 belgeleri ile de tescil edilmiştir. Taşımacılardan bağımsız yapısıyla tüm verilerinizin özenle korunduğu SGS TransitNet platformu üzerinden 2019 yılında 397.000, 2020 yılında ise 361.000 araç için beyanname açılmıştır ve bu sayı her gün artmaktadır.

SGS TransitNet müşterileri, aşağıda yer alan 23 ülkenin gümrük sistemine herhangi bir aracı kuruma ihtiyaç duymaksızın direkt olarak beyanname sunabilmektedir.

- Türkiye
- Bulgaristan
- Romanya
- Macaristan
- Polonya
- Litvanya
- Belarus
- Almanya
- Hollanda
- Birleşik Krallık
- İtalya
- Fransa
- İspanya
- Hırvatistan
- Sırbistan
- Makedonya
- Slovenya
- Slovakya
- İsviçre
- Letonya
- Yunanistan
- İrlanda
- Belçika

SGS TransitNet Transit Sistemi  
Destek Hizmetleri A.Ş.

Bağlar Mah. Osmanpaşa Cad. No:95  
İş İstanbul Plaza Güneşli Bağcılar - İstanbul  
t +90 212 368 40 20  
f +90 212 224 78 96  
e transitnet.turkey@sgs.com

[SGS.COM.TR/TRANSITNET](http://SGS.COM.TR/TRANSITNET)

**SGS** | **TransitNet**



TÜRKLİM Yönetim Kurulu  
Başkanı Aydın Erdemir

## TÜRKLİM YÖNETİM KURULU BAŞKANI AYDIN ERDEMİR: "2021, LİMANCILIKTA TOPARLANMA YILI OLDU"

Türkiye Liman İşletmecileri Derneği (TÜRKLİM) Yönetim Kurulu Başkanı Aydın Erdemir, pandemi ile yaşamaya alışmaya başladığımız 2021 yılının limancılık açısından yüksek gelişim oranlı bir toparlanma yılı olduğunu söyledi.

**G**eçen yılın limancılık sektöründe toparlanma yılı olduğunu belirten Türkiye Liman İşletmecileri Derneği (TÜRKLİM) Yönetim Kurulu Başkanı Aydın Erdemir, bu toparlanmanın 2022 yılında büyüme rakamlarının tekrar bir dengeye oturması için uygun bir zemin hazırladığını kaydetti. 2021 yılında ilk 11 aydaki gerçekleştirmelere de bakıldığında 2021 yılı sonu itibarıyla TEU bazında konteynerde yüzde 6,9, kuru dökme yükte yüzde 2,8, sıvı dökme yükte yüzde 1,2, genel yükte yüzde 12,3 ve Ro-Ro taşımacılığında ise yüzde 28,8 oranında bir yük artışının olmasını beklediklerini ifade eden Aydın Erdemir, "Tüm yük gruplarında artış olmasından dolayı bu durum toplam yüke de olumlu bir etki sağlayarak 2021 yılının 2020 yılına göre yüzde 5 oranında büyümeyle kapanacağını öngörebiliriz. Böylelikle limancılık sektörümüz yeniden genel beklentimiz olan yüzde 5 büyüme hedefine oturmuş olacak. Ayrıca 2021 yılında Cumhuriyet tarihinde ilk kez 500 milyon ton yük sınırı da aşılabacak, hatta 2021 yılı 521 milyon tonun üzerindeki bir elleçleme rakamıyla kapanacak. Yükler için yıllık tahmin rakamlarını söyleyecek olursak konteynerin 12,4 milyon TEU, kuru dökme yüklerin 169 milyon ton, sıvı dökme yüklerin 148 milyon ton, genel yüklerin 61 milyon ton ve Ro-Ro taşımacılığının 12 milyon ton ile yılı kapaması olası" dedi.

Türkiye'nin elleçleme rakamlarına

bakıldığında son 20 yılda 2 kat büyüdüğünün görüldüğünü kaydeden Aydın Erdemir, "11. Kalkınma Planı'nın 2023 yılı hedeflerinde bile 13,5 milyon TEU konteyner elleçleneceği öngörülüyor. Bu bile gelecek 3 yıl içinde 2020 yılına göre yüzde 16 oranında bir konteyner artışı demek. 2050 yılı hedeflerine baktığımızda ise 2020 yılında 497 milyon ton olan toplam yükün toplamda asgari olarak 1-1,2 milyar tona, 12 milyon TEU olan

konteyner sayısının ise 35 milyon TEU'ya çıkması öngörülüyor. Bu hedeflerin gerçekleşmesi için mevcut durumda Türkiye'de kurulu olan liman kapasitenin 2-3 katına çıkması gerekecek. Bu durum mevcut liman işleticilerimiz dışında ülke içinden ve/veya dışından çok büyük ölçekte yatırım yapabilecek yeni liman yatırımcılarının sektöre girmesi ile mümkün olacak" diye konuştu.

Aylar	2019	2020	2021	2022 (Tahmin)
Ocak	37.244.592	43.675.177	40.325.088	42.000.000
Şubat	34.094.136	41.016.610	39.702.807	41.500.000
Mart	43.400.330	43.283.868	43.655.085	46.000.000
Nisan	40.946.662	39.337.049	45.389.080	47.250.000
Mayıs	41.963.593	37.840.418	43.356.973	45.100.000
Haziran	38.892.968	38.282.461	43.514.668	44.000.000
Temmuz	40.507.991	40.739.198	43.262.495	45.000.000
Ağustos	40.105.072	40.891.569	45.753.915	47.600.000
Eylül	40.423.202	42.576.312	44.971.188	47.000.000
Ekim	43.468.757	43.878.121	44.133.768	46.000.000
Kasım	41.677.004	40.780.076	43.447.776	45.200.000
Aralık	41.444.105	44.341.792	43.790.772	45.600.000
<b>Toplam</b>	<b>484.168.412</b>	<b>496.642.651</b>	<b>521.303.615</b>	<b>542.250.000</b>
<b>Değişim</b>		<b>2,6%</b>	<b>5,0%</b>	<b>5,0%</b>

TDK:

# *Emanet*

*isim*

1 Birine geçici olarak bırakılan ve teslim alınan kişiye korunması gereken eşya, kimse vb., inam, vedia.

*isim*

2 Bir kimse ile birine gönderilen şey.



Emanetin deęerini biliyoruz,  
Anadolu'dan öğrendiklerimizi Dünya'ya taşıyoruz  
Siz hedefi belirleyin,  
Biz her zaman bir yol buluruz.



+90 850 755 0 458

| [galpi.com.tr](http://galpi.com.tr)

## GALATA TAŞIMACILIK CEO VE YÖNETİM KURULU BAŞKAN YARDIMCISI VITTORIO ZAGAIA:

# “SEKTÖRDE HER DAİM İLKLERE İMZA ATTIK”

Galata Taşımacılık CEO ve Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Vittorio Zagaia, “Lojistik sektöründe 25. yılımızı kutluyoruz. Gerçek anlamıyla bir freight forwarder mantığı ile çalışan bir şirket olarak sektörde her daim ilklere imza attık” dedi.

**G**alata Taşımacılık CEO ve Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Vittorio Zagaia, gerçek anlamıyla freight forwarder mantığı ile çalışan bir şirket olarak sektörde her daim ilklere imza attıklarını kaydetti. Sektörde 25. yıllarını kutladıklarını belirten Vittorio Zagaia, “Direkt yabancı sermaye ile sektörümüzde kurulmuş olan ilk şirketiz. İlk CRM departmanını, eğitim departmanını yıllar önce biz kurduk, her 3 taşıma şekli birbirini tamamlayan değil adeta sadece bu taşıma şeklini veren bir şirket gibi kurguladık. 25 yıl yani çeyrek asır boyunca her daim emin adımlarla büyümeye gayret ettik. Gerek Türkiye’deki ofis sayımızı, gerekse hizmet verdiğimiz ülkeleri ve hizmet verdiğimiz sektör çeşitliliğini artırarak büyüdük. 25 yıl boyunca en önemli varlığımız çalışanlarımız demekten asla geri kalmadık. Bu gerçek beraberinde 2 defa üst üste Türkiye’de çalışılacak en iyi şirket ve Türkiye’de kadınlar için harika iş yeri unvanlarını beraberinde getirdi. Lakin 25 yıl boyunca asla taviz vermediğimiz bir gerçeğimiz itibarımız oldu. Başta çalışanlarımız olmak üzere müşteri ve tedarikçilerimiz nazarında güvenilir bir şirket olarak anılmak bizler için en önemli kriter olmuştur. Bu temel değerimiz üzerinden önümüzdeki yıllarda da hizmet çeşitliliğimizi artırarak, istihdamımızı da yükselterek kaliteli ve düzgün hizmet vermeye, yatırım yapmaya ve Türkiye için çalışmaya devam edeceğiz” dedi.

### “2021, POZİTİF BİR YIL OLDU”

Galata Taşımacılık özelinde hizmet verdikleri tüm taşıma modlarında yaşanan zorluk ve olumsuzluklara rağmen 2021’in pozitif bir yıl olarak seyrettiğine değinen Vittorio Zagaia, “Denizyolu taşımacılığı da bu olumlu seyirden tabii ki nasibini aldı. Söz konusu departmanımız bu yıl önemli bir büyüme kaydetti ve bizim açımızdan sevindirici olan bir gelişme, bu büyümeyi sadece son zamanlarda ciddi



VITTORIO ZAGAIA: “Başta çalışanlarımız olmak üzere müşteri ve tedarikçilerimiz nazarında güvenilir bir şirket olarak anılmak bizler için en önemli kriter. Bu temel değerimiz üzerinden önümüzdeki yıllarda hizmet çeşitliliğimizi artırarak, istihdamımızı da yükselterek kaliteli ve düzgün hizmet vermeye, yatırım yapmaya ve Türkiye için çalışmaya devam edeceğiz.”

artış gösteren ihracatta değil, ithalat noktasında da gerçekleştirmiş olmamız. Hizmet ağı-mıza yeni eklediğimiz destinasyonlar ve aynı zamanda Afrika kıtasına özel kurguladığımız departmanımız denizyolundaki büyümemize önemli bir katkı sağladı” diye konuştu.

Vittorio Zagaia, denizyolu taşımacılığında önem verdikleri kriterleri ise şöyle sıraladı: “Müşterilerimize bu servisi sunarken ihtiyaçlarını doğru anlamak (süre, maliyet vb) ve buna göre kurgulanmış hizmet vermek asli kriterimizdir. Bu aynı zamanda tüm taşıma modlarında hassas olduğumuz bir konu. O sebeple her daim alternatifli bir yaklaşımı gerek müşterilerimize gerek acentelerimize sunmaya gayret ediyoruz. Beraberinde de tüm armatörlerle ilişkilerimizi

en iyi seviyede tutuyoruz ve onların da çalışmaktan memnun olacağı bir forwarder yaklaşımı muhafaza etmeye gayret ediyoruz.”

Vittorio Zagaia, sözlerini şöyle sürdürdü: “Gerek yabancı iştirakimizi oluşturan Alpi World’ün gerek uzun yıllardır üyesi olduğumuz networkler ve zaman içerisinde oluşturduğumuz bağımsız acente anlaşmaları bugün dünyanın hemen hemen her yerine denizyolu taşımacılığında hizmet vermemizi mümkün kılıyor. Diğer önemli bir faktör de bizim sadece limandan limana değil, yükleme öncesi ve konteyner varışı sonrası sağladığımız katma değerli hizmetlerle bu taşıma modunu zenginleştiriyor ve müşterilerimize 360 derece hizmet vermemize imkan veriyor.”

# MERSİN LİMANI BÜYÜYOR, ROTALAR YENİDEN ÇİZİLİYOR

*MERSIN PORT CONTINUES TO EXPAND,  
REDRAWING ROUTES*

Dünyanın en büyük 100 limanından biri olan MIP, Türkiye'de lider konumdadır.  
*MIP, one of the top 100 ports of the World, is in the leading position in Turkey.*



## MIP GENEL MÜDÜRÜ JOHAN VAN DAELE:

# “SON 3 YILDA TÜRKİYE’NİN EN BÜYÜK LİMANI HALİNE GELDİK”

MIP Genel Müdürü Johan Van Daele, “2007 yılı itibariyle geçtiğimiz 14 yıla baktığımızda, MIP yıllık ortalama yüzde 7,5 oranında büyüme kaydediyor. Bu büyüme oranı ve yapılan yatırımlar ile MIP son 3 yıldır ülkenin en büyük limanı haline geldi” dedi.

**M**IP Genel Müdürü Johan Van Daele, yılda ortalama yüzde 7,5 oranında büyüme kaydettiklerini söyledi. MIP olarak son 3 yıldır ülkenin en büyük limanı haline geldiklerini belirten Johan Van Daele, “Dünyanın 92’nci, Türkiye’nin ise en büyük limanı olan MIP, şu anda 2,6 milyon TEU teorik konteyner elleçleme kapasitesine sahip. 2020 yılında 2 milyon TEU’luk tarihi eşiği aşan MIP, 2021 yılında da 2,1 milyon TEU seviyesine ulaşmayı hedefliyor. Hizmet verdiğimiz geniş hinterlandımızın taleplerini karşılamak için yüzde 76 kapasite kullanımına şimdiden ulaşıldı. Konteyner ticaretinde zaman zaman yaşanan dalgalanmalar dikkate alınarak, bu oran yıl içinde bazı aylarda yüzde 90’lara kadar yükseldi. Doğudan Batı’ya ve Kuzey’den Güney’e kadar uzanan ana rotaların merkezinde yer alan MIP hinterlandına Türkiye’yi Uzak Doğu, Afrika, Avrupa ve Amerika ile bağlayan önemli bir lojistik merkez olarak hizmet veriyor. MIP, hinterlandına demiryolları ve karayolları ile bağlı olup, Mersin Serbest Bölgesi ve yakınındaki güçlü sanayi bölgelerine komşu. Türkiye’nin büyük bir kesimine hizmet veren MIP, hizmet kalitesi ve çevresel sürdürülebilirliği sağlamak için kapasite ve ekipman yatırımları açısından da önemli çabalar sarf ediyor” dedi.

## “KALİTELİ VE HIZLI HİZMETE ODAKLANDIK”

Müşterilerine daha kaliteli ve hızlı hizmete odaklandıklarını ifade eden Johan Van Daele, “Verimliliğimizi artırmak ve müşterilerimize kesintisiz hizmet sunmak için operasyon akış sürecindeki her adımı yakından takip ediyoruz. Bu doğrultuda daha hızlı, daha iyi ve daha operasyonel bir terminal hizmeti için bazı teknolojik yapılanmalar üzerinde çalışıyoruz. Son zamanlarda uygulamaya başladığımız çalışmalarımızdan biri de Smart Yard Assignment (SYA). SYA, makine öğrenimi ve



**JOHAN VAN DAELE:**  
“Müşterilerimize daha kaliteli ve hızlı hizmete odaklandık. Verimliliğimizi artırmak ve müşterilerimize kesintisiz hizmet sunmak için operasyon akış sürecindeki her adımı yakından takip ediyoruz.”

kombinatoriyal optimizasyon teknolojileri üzerine inşa edilmiş otomatik bir rıhtım planlama aracı. Araç, 3 milyondan fazla farklı rıhtım planlama alternatifini taramakta ve konteyner rıhtımlarındaki iş yükünün optimize edilmiş dağıtımını sağlayacak seçeneği akılcıca seçebiliyor” diye konuştu.

Johan Van Daele, MIP olarak hedeflerini ise şöyle özetledi: “Yakın geçmişte kapasite genişletme, ekipman ve altyapı projelerine 250 milyon USD’lik yatırım yapan MIP, önümüzdeki dönemde 375 milyon USD olan EMH II Mersin Limanı Genişletme Projesi ve 27 milyon USD’lik Kapılar Projesi olmak üzere yakın gelecekte genişletme ve iyileştirme projelerine 450 milyon USD’den fazla yatırım yapmayı planlıyor. EMH II projesi ile MIP toplam kapasitesini 3,6 milyon TEU’ya çıkaracak ve dünyanın en büyük gemileri olan 400 metre uzunluğundaki iki mega gemiye aynı anda hizmet verebilecek. Bu ek kapasite ile liman

kullanıcılarına kesintisiz ve kaliteli hizmet garantisi vermek isteyen MIP, 4 gemiden kıyıya vinç ve 24 yard vinç olmak üzere ek ekipmanlara da yatırım yapacak. Halihazırda doğrudan 3 bin, dolaylı olarak 25 bin kişiye istihdam sağlayan MIP, bu kapasite artırımını ile EMH II projesi çerçevesinde 500 doğrudan ve 5 bin dolaylı ek istihdam yaratmayı hedefliyor. Bu proje ile doğrudan hizmet sayısı artacak ve daha kısa transit süreleri ile rekabetçi navlun fiyatları sağlayacak. Proje tamamlandığında Mersin Limanı’nın Doğu Akdeniz’deki stratejik konumu güçlendirilecek ve bölgenin ekonomik kalkınmasına katma değer sağlayacak. Sonuç olarak, MIP Akdeniz havzasında bulunan diğer ülke terminaleri ile konteyner ticaretinde rekabetçi bir konumda olacak. Ayrıca MIP, kentin limanla ilgili trafik sorununu çözmek amacıyla 27 milyon USD’lik Kapılar Projesi’ni EMH II projesi ile koordine ederek hızlı bir şekilde hayata geçirmeyi planlıyor.”

Denizyolu  
taşımacılığında  
**lima** imzası.



**İLETİŐİM:**



0850 203 54 62



[limalogistics.com](http://limalogistics.com)







**LİMA LOJİSTİK DENİZYOLU MÜDÜRÜ ÖZCAN ÖZDEMİR:**

# “EN İDEAL LOJİSTİK ÇÖZÜMLERİNİ MÜŞTERİLERİMİZLE BULUŞTURUYORUZ”

Lima Lojistik Denizyolu Müdürü Özcan Özdemir, “Dünyanın önde gelen limanları arasındaki lojistik faaliyetlerini uzman kadromuzla çeşitli alternatiflerle planlıyoruz ve en ideal çözümleri müşterilerimizle buluşturup, her türlü gıda, sıvı, askılı tekstil, ağır tonajlı ve gabari dışı malların denizyolu taşımacılığına entegre edilmesini sağlıyoruz” dedi.

**L**ima Lojistik Denizyolu Müdürü Özcan Özdemir, geliştirdikleri geniş acente ağı ile uluslararası konteyner forwarding hizmeti sunduklarını söyledi. Dünyanın dört bir yanında kapsamlı bir denizyolu transfer ağı bulunan Lima Lojistik’in Güney ve Kuzey Amerika, Avrupa, Afrika ve Arap ülkeleri limanları da dahil dünyadaki tüm limanlara transfer sürecini yönettiğini ifade etti.

Lima Lojistik olarak, kıtalararası üretim modelleri ve ticari ağların etkin bir şekilde işlemesi için altyapının modernizasyonunun sektör için hiç olmadığı kadar önem arz ettiğinin kuruluşlarından itibaren farkında olduklarına değinen Özcan Özdemir, “Sektörün kendini yeni iş modellerine adapte etmesi gereksinimi ise sadece fiziki yatırımlarla atılabilecek bir adım değildi. Limanların kapasiteleri artarken, eğitilmiş iş gücü ihtiyacı da aynı oranda yükseldi. Pandemi sonrası dünyada aracı maliyetleri ile operasyonel hataların asgari seviyeye çekilmesini sağlayacak teknolojik yatırımları ve nitelikli çalışan profiline güclendirdik. 2021 yılının bizim için ayrı bir önemi de Bursa Ticaret ve Sanayi Odası (BTSO) ‘Bursa İlk 250 Büyük Firma Araştırması-2020’ sonuçlarında firmamızın adını, BTSO’nun ilk 250 büyük firması listesine yazdırmamız. Şirket olarak bu başarıdan büyük gurur duyuyoruz” dedi. Günümüzde ekonominin küreselleşmesi

ile birlikte dünyada kıtalararası ticaretin arttığını ve bu artış içinde, özellikle ağır ve hacimli yükler için denizyolu taşımacılığının öne çıkan alternatif olduğunu belirten Özcan Özdemir, “Küresel ve ticari ilişkilere aracılık eden denizyolu taşımacılığı sektörünün ekonomisinde önemli bir yere sahip. Dünya ticaretinin yüzde 80 ile 90 oranında denizyolu taşımacılığı ile yapıldığı düşünüldüğünde, bu istatistik son 2 yılda yaşanan pandemi sürecine rağmen çok ciddi bir rakam. Denizyolu taşımacılığının firmamız için en önemli kriteri, en kısa sürede, güvenilir şekilde ve uygun maliyetlerle diğer ülkeye transfer edebilmek. Lima Lojistik olarak operasyonel her süreci müşterilerimizle paylaşıyoruz. Dünyanın önde gelen limanları arasındaki lojistik faaliyetlerinde uzman kadromuzla çeşitli alternatiflerle planlıyoruz ve en ideal çözümleri müşterilerimizle buluşturup, her türlü gıda, sıvı, askılı tekstil, ağır tonajlı ve gabari dışı malların denizyolu taşımacılığına entegre edilmesini sağlıyoruz” diye konuştu.

Özcan Özdemir, sözlerine şöyle devam etti: “Pandemi sürecinin bize öğrettiği en önemli gerçek lojistiğin her alternatifinin hayatın sürekliliği için en önemli faktör olduğu. Lima Lojistik olarak biz, ürün çeşitliliğimiz, operasyonel gücümüz ve uzman ekiplerimizle iş dünyasının ihtiyacı olan lojistik hizmetlerinde yanlarında olmaya devam edeceğiz.”



**ÖZCAN ÖZDEMİR:** “Pandemi sürecinin bize öğrettiği en önemli gerçek lojistiğin her alternatifinin hayatın sürekliliği için en önemli faktör olduğu. Lima Lojistik olarak biz, ürün çeşitliliğimiz, operasyonel gücümüz ve uzman ekiplerimizle iş dünyasının ihtiyacı olan lojistik hizmetlerinde yanlarında olmaya devam edeceğiz.”



## POLİPORT'TAN KOCAELİ LİMAN BÖLGESİ'NE 465 MİLYON LİRALIK YATIRIM

Avrupa'nın en büyük 10 limanı arasında yer alan Kocaeli Körfez Bölgesi'nde faaliyet gösteren Poliport, 465 milyon lira değerindeki yatırım ile kapasitesini artıracak.

**S**tratejik olarak önemli bir konumda bulunan ve elleçlenen yük açısından da lider olan Kocaeli Körfez Bölgesinde, 50 yılı aşkın bir süredir faaliyet yürüten ve bölgenin lider liman işletmelerinden biri olan, Polisan Holding bağlı ortaklığı Poliport, yeni yatırımı ile kapasitesini artıracak.

213,000 metrekaarelik bir alan üzerine kurulu olan ve müşterilerine, dökme sıvı depolama hizmeti; kuru yük ve genel kargo tahliye-yükleme hizmetleri ile antrepo hizmetleri de sunan Poliport, rıhtım, iskele ve tank sahasına 465 milyon liralık ek yatırım yapacak.

### YATIRIMA DEVLET TEŞVİKİ ALMAYA HAK KAZANDILAR

Poliport Genel Müdürü Efe Hatay, söz konusu yatırım için teşvik alındığını söyledi. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tebliği ile Resmi Gazetede yayınlanan teşvik belgesi ile

sağlanan devlet desteğinin; yüzde 55 vergi indirimi, yüzde 20 yatırıma katkı oranı, sigorta primi için 3 yıl boyunca işverene hisse desteği ve KDV istisnasını kapsadığını belirtti.

Poliport'un Kocaeli Körfez Bölgesi'nin kullandığı teknoloji ile en genç ve modern liman terminali olduğunu söyleyen Efe Hatay, "Yatırımlarımızı, 1990'lardan bu yana dünyanın en büyük üreticilerine kesintisiz olarak verdiğimiz hizmetin kalitesini en yüksek seviyede korumak ve teknolojiyi kullanarak fark yaratma odağı ile yürütüyoruz. 2021 yılında başlattığımız tank sahalarındaki onarımlar ve yenileme hızla devam ediyor. İskele ve geliştirme faaliyetleri süren kapalı depolarımızı 2022 başında devreye alarak, liman operasyonlarımızda

karlılığa odaklanacağız. Bunun yanı sıra, liman otomasyon programının 2022 yılında devreye alınması için başlattığımız AION Projesi de devam ediyor. Stratejik yatırımlarımız ile müşterilerimizin ihtiyaçlarına güvenli ve hızlı çözümler sunarken, sürdürülebilir karlılığın yanı sıra bölgemizin ve ülke ekonomisinin büyümesine de katkı sağlamayı hedefliyoruz" diye konuştu.



Poliport Genel Müdürü Efe Hatay, 465 milyon lira değerindeki yatırım için vergi, KDV, sigorta primi gibi devlet desteği sağlayacak olan teşvik belgesinin Resmi Gazete'de yayımlandığını söyledi.



# DKV'DEN FERİBOT HATLARINA TEK NOKTADAN REZERVASYON KOLAYLIĞI

DKV, Avrupa'daki tüm feribot hatları için tek noktadan online rezervasyon hizmeti sunuyor. Sektörde sadece DKV Euro Service tarafından sunulan bu hizmet sayesinde, basit prosedür ve uygun fiyatlar ile alternatifleri karşılaştırmak, online rezervasyon ve DKV Card avantajlarıyla ödeme yapmak mümkün.

**N**akitsiz yol yardım hizmetleri alanında piyasa lideri olan DKV Euro Service, önde gelen uluslararası feribot acentelerinden Freightlink'le yaptığı iş birliği ile birlikte, nakliyecilere tüm Avrupa'daki feribot hatları için tek noktadan online rezervasyon hizmeti sunuyor.

Sektörde sadece DKV Euro Service tarafından sunulan bu hizmet, DKV müşteri sayfası üzerinden erişilen Feribot Rezervasyon Portalı ile sağlanıyor. Portal üzerinden basit prosedür ve uygun fiyatlar ile 12 dilde kolay online rezervasyon yaparak, DKV Card avantajlarıyla hızlı ödeme gerçekleştirmek mümkün.

## TÜM AVRUPA FERİBOT HATLARI TEK NOKTADA

Avrupa'daki binden fazla hattı tek bir noktada buluşturan DKV Feribot Rezervasyon Portalı, ihtiyaca yönelik olarak alternatif hatlar hakkında bilgi ve hızlı fiyat karşılaştırması imkânı da sunuyor. Rezervasyonlarda ücretsiz iptal ve değişim yapılabilen portal üzerinden özel yüklerin taşınmasına yönelik hızlı fiyat teklifi ve alanında uzman ekipten



bilgilendirme desteği alınabiliyor. Yük çeşidi ne olursa olsun firmaya özel çözümler sunulan portal üzerinden, ürün teslimatı için gerekli karmaşık rezervasyon işlemleri için

destek almak da mümkün. Bu hizmet kapsamında, ayrıca uluslararası taşımacılara haftanın 7 günü erişilebilir yardım hattından hızlı destek sağlanıyor.

Toplantıya, MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. adına Kamyon Satış Direktörü Serkan Sara, Otobüs Satış Direktörü Can Cansu, İkinci El Satış Direktörü Aydın Yumrukçal, Müşteri Hizmetleri Direktörü Şinasi Ekinçioğlu ve Hafif Ticari Araç Ülke Satış Müdürü Cumhuriyet Kutlubay katıldı.



# MAN'IN GELENEKSEL DEĞERLENDİRME TOPLANTISI İSTANBUL'DA YAPILDI

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret AŞ geleneksel yıllık değerlendirme toplantısı İstanbul'da gerçekleştirildi. Toplantıda, sektör ve şirket bazında 2021 değerlendirmeleri ve 2022 yılı öngörülerini paylaşıldı.

**M**AN'ın geleneksel yıllık değerlendirme toplantısında 2021 değerlendirmeleri ve 2022 öngörülerini açıkladı. Toplantıya, MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. adına Kamyon Satış Direktörü Serkan Sara, Otobüs Satış Direktörü Can Cansu, İkinci El Satış Direktörü Aydın Yumrukçal, Müşteri Hizmetleri Direktörü Şinasi Ekinçioğlu ve Hafif Ticari Araç Ülke Satış Müdürü Cumhuriyet Kutlubay katıldı.

## YENİ NESİL KAMYONLARLA ÇITAYI YÜKSELTİ

MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş. Kamyon Satış Direktörü Serkan Sara, "Tedarik konularında yaşanan sıkıntılar üretim ve pazarı etkilese de yeni nesil aslanlarımız ile satış adedinde pazarın üstünde bir büyüme yakaladık. Yılsonuna kadar da satış adedimizi geçen yılın iki katına çıkarmayı hedefliyoruz. 2021'de yeni nesil MAN TGX aracımız, sektörün en prestijli ödülü olan 'International Truck of the Year 2021- Yılın Kamyonu' ödülünü aldı. Ayrıca yılın sonlarına doğru yeni nesil TG3 serisi araçlarımızı, görkemli bir lansman ile değerli paydaşlarımızla buluşturduk. Yeni teknolojilerle birlikte daha düşük tüketim ve daha fazla sürdürülebilirliğe sahip 2022 model araçlarımız ile önümüzdeki

yılda da müşterilerimizin yanında olmaya devam edeceğiz" dedi.

Seyahat sektöründeki satış başarısını 2021 yılında da sürdüren 'Coach of the Year 2020-Yılın Otobüsü' ödüllü Lion's Coach, 2021 yılında da sektörün prestijli 'Sustainable Bus Award 2022-Sürdürülebilir Otobüs Ödülü'ne layık görüldü. MAN, Lion's Coach ve NEOPLAN Tourliner ile Türkiye otobüs pazarındaki pazar payını 2021 yılında da korudu. Yolculuğu keyfe dönüştüren MAN Lion's Coach ve NEOPLAN Tourliner seyahat otobüsleri; tasarım, konfor, ekonomi ve güvenlik özellikleri ile bu yılda da Türkiye'nin her köşesindeki seçkin firmaların öncelikle tercihi olmaya devam etti. Üstün özellikleri ile fark yaratan yeni nesil MAN Lion's City CNG Efficient Hybrid de, şehir içi ulaşımına getirdiği birçok yenilik ile iddiasını ortaya koyuyor.

Pandemi sürecinde, müşterilerine birçok avantajlı kampanya ile birlikte şehirlerarası otobüs pazarında da 36 aya kadar vade farksız finansman seçeneği sunan MAN TopUsed, devam eden küresel salgına rağmen satışlarını arttırmaya devam ediyor. MAN TopUsed 2021 kamyon/çekici satışlarını bir önceki yıla göre yüzde 35, şehirlerarası otobüs satışlarını ise, yüzde 40 oranında arttırdı. İkinci el pazarında birçok ilke imza atan

MAN TopUsed, hizmet kalitesi ile sektörün güven adresi olmaya devam ediyor.

## SATIŞ SONRASI HİZMETLER

Küresel standartlardaki hizmet kalitesiyle sektörde fark yaratan MAN Müşteri Hizmetleri, avantajlı bakım paketleri ile 2021 yılında da müşterilerinin yanında olmaya devam etti. Pandemiye rağmen yıl boyunca müşterilerine kesintisiz hizmet sunduklarını belirten MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret AŞ Müşteri Hizmetleri Direktörü Şinasi Ekinçioğlu, "Türkiye pazarına özel deneyimimizle, araçlarımızın nitelik ve teknolojik üstünlüklerini, satış sonrasında tecrübe ve uzmanlıklarımız ile birleştirdiğimiz avantajlı bakım paketlerimizle müşterilerimizin hep yanında olduk" diye konuştu.

Yılın kendileri için başarılı geçtiğini belirten MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret AŞ Hafif Ticari Araç Ülke Satış Müdürü Cumhuriyet Kutlubay, "2021, hedeflerimize ulaşmanın yanında, aynı zamanda HTA ürün grubunda yeni pazarlara açıldığımız bir yıl oldu. Pandemiye bağlı olarak, tedarik başta olmak üzere yaşanan tüm sıkıntılara rağmen Almanya'dan alabildiğimiz tüm araçlarımızı sattık. Beklentileri karşıladığımız ve başarı ile sonlandırdığımız bir yıl geçirdik. 2022'de de aynı başarıyı hedefliyoruz" şeklinde konuştu.



Mercedes-Benz Türk, Barsan Global Lojistik'e 320 adet Actros 1848 LSNrL aracın teslimatını gerçekleştirdi.

# MERCEDES-BENZ TÜRK'TEN BARSAN'A 320 ADET ACTROS 1848 LSNRL TESLİMATI

Mercedes-Benz Türk, 2010 yılından bu yana iş ortaklığı yaptığı Barsan Global Lojistik firmasına gerçekleştirdiği filo teslimatlarına 2021 yılında bir yenisini daha ekledi.

**A**ksaray Kamyon Fabrikası'nda üretilen 320 adet Actros 1848 LSNrL aracının tamamını 'tam paket servis sözleşmeli' olarak satın alan Barsan Global Lojistik, yeni araçlarını uluslararası nakliye alanında kullanacak.

Teslimat törenine, Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı Süer Sülün, Mercedes-Benz Türk Kamyon Pazarlama ve Satış Direktörü Alper Kurt, Mercedes-Benz Türk Kamyon Filo Satış Grup Müdürü Yusuf Adıgüzel, Mercedes-Benz Türk Müşteri Hizmetleri Kamyon ve Otobüs Direktörü Tolga Bilgisu, Mercedes-Benz Türk 2. El Kamyon ve Otobüs Satış Direktörü Didem Özensel, Mercedes-Benz Finansal Hizmetler CFO'su Gökmen Onbulak, Barsan Global Lojistik Firma Sahibi Kamil Barlı, Barsan Global Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Cengiz Çaptuğ, Barsan Global Lojistik İcra Kurulu Üyesi Can Kırca, Barsan Global Lojistik İcra Kurulu Üyesi Tacim Genç, Barsan Global Lojistik İcra Kurulu Üyesi Hakan Kölemenöğlu ve Barsan Global Lojistik Global Finans Direktörü Buğra Sözüçetin katıldı.

Uluslararası nakliye ve gümrükleme alanında faaliyet gösteren Türkiye'nin seçkin firmalarından Barsan Global Lojistik, bugün 44 ülkede yer alan 80 lojistik merkezle ABD'den Çin'e, Avrupa'dan Asya'ya kadar çok geniş bir coğrafyada entegre lojistik hizmeti veren bir şirket konumunda. Mercedes-Benz Türk ile Barsan Global Lojistik arasında 2010 yılında 200 kamyonun teslim edilmesi ile başlayan ve 11 yıldır süren iş birliği, 2021 yılındaki 320 adetlik teslimatla devam ediyor. Bu yıl gerçekleştirilen 320 adet Actros 1848 LSNrL satışı ile birlikte, Barsan Global Lojistik'in 2010 yılından bu yana Mercedes-Benz Türk'ten satın aldığı toplam araç sayısı bin 800 adedi aştı.

Mercedes-Benz Türk Kamyon Pazarlama ve Satış Direktörü Alper Kurt, düzenlenen törende yaptığı konuşmada, "Uzun yıllardır devam eden kıymetli iş ortaklığımıza yakışır kalite ve donanımlara sahip araçlarımızın Barsan Global Lojistik'in filosunda bulunması bizleri son derece gururlandırıyor. Yıllardır süren ve karşılıklı güven üzerine kurulu bu iş birliğimizi bugünkü teslimat ile bin 800 adedin

üzerine çıkarmış bulunuyoruz. Yatırımlarımızın hız kesmeden devam ettiği Aksaray Kamyon Fabrikası'nda üretilen araçlarımızın Barsan Global Lojistik şirketine ve Türkiye lojistik sektörüne hayırlı olmasını diliyorum" dedi.

Barsan Global Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Cengiz Çaptuğ ise, "1982 yılında Kamil Barlı tarafından kurulan Barsan Global Lojistik, entegre lojistik hizmetini küresel ölçekte karşılayan global bir dünya şirketi olup, 44 ülkede yer alan 80 lojistik merkeziyle hizmet vermektedir. Dinamik ve hızla büyüyen yapımızı yenilikçi ve teknolojiyi iyi kullanan yatırımcı kimliğimize borçluyuz. Beklentilerimizin tam olarak anlaşılabilir olması, araçların kalitesi, düşük yakıt performansı, finansman şartları ve toplam sahip olma fırsatları, ulusal ve uluslararası yaygın yetkili servis ağı ile müşterilerine yaklaşımı nedeniyle Mercedes-Benz Türk ile uzun yıllardır devam eden iş birliğimizin gelecekte de süreceğine inanıyorum. Bugün bizi bir araya getiren 320 adetlik filo alımının; Türk ekonomisine, Türk lojistik sektörüne ve şirketlerimize hayırlı olmasını diliyorum" şeklinde konuştu.